

## تحديد أرباحك

إن كسب الربح هو من أهم الأهداف التي يسعى عملك التجاري إلى تحقيقها. إن حساب ربحك لن يساعدك فقط على تحديد مستوى نجاحك، بل سيزودك بالمعلومات التي تبين لك الجوانب التي تكسب فيها المال في عملك التجاري والجوانب التي تنفق عليها المال.

يمكنك حساب ربحك من العمل التجاري عن طريق خصم مجموع النفقات من مجموع العائدات المالية التي كسبتها. ولمعرفة ما هو مبلغ العائدات وما هو مبلغ النفقات، عليك أن تبدأ أولاً باختبار المدة الزمنية التي تريد أن تدرسها. عموماً، تدرس الأعمال التجارية فترة تستغرق 12 شهراً، مثل 1 يناير- كانون الثاني إلى 31 ديسمبر – كانون الأول أو 1 يوليو – تموز إلى 30 يونيو – حزيران.

يتوقف الاختيار على:

- طبيعة عملك التجاري.
- اختيارك الشخصي.
- الاعتبارات الضريبية الممكنة.

من المهم جداً الاحتفاظ بسجلات مضبوطة وحديثة وسهلة الاستعمال للحصول على حساب دقيق لأرباحك.

## حساب مجموع عائداتك

من أجل تحديد مجموع عائداتك التي كسبتها في الفترة الخاضعة للدراسة، عليك أن تأخذ النقاط التالية في الاعتبار:

- ما هو مبلغ إجمالي العائدات من المنتجات أو الخدمات التي تم بيعها؟ (إجمالي المبيعات)
- ما هو مبلغ المنتجات المسترجعة / العائدة إلى زبائنك؟
- ما هو مبلغ الخصومات الممنوحة لزبونك وعمالك وموظفيك؟
- ما هو مبلغ صافي المبيعات من المنتجات والخدمات؟ (صافي المبيعات هو إجمالي المبيعات ناقص المنتجات المسترجعة والمرفضات والخصومات.)
- ما هو مبلغ الدخل من مصادر أخرى مثل الفائدة على ودائع البنك، وحصص الأرباح من الأوراق المالية، أو الإيجار المتأني من إيجار ملكية أو عقار إلى الآخرين؟ (الدخل غير التشغيلي.)
- ما هو مبلغ مجموع العائدات؟ (مجموع عائدك هو صافي المبيعات زائد دخلك غير التشغيلي.)

## حساب مجموع نفقاتك

النفقات هي تكلفة المنتجات المباعة والخدمات المستخدمة في عملية بيع المنتجات أو الخدمات. تشمل بعض النفقات الشائعة للأعمال التجارية ما يلي:

- تكلفة المنتجات المباعة (تكلفة المنتجات المباعة هي بداية الجرد زائد مشترياتك ناقص نهاية الجرد).
- الأجور والرواتب (تشمل راتبك حسب الراتب الحالي الذي ينبغي أن تدفعه إلى شخص آخر للقيام بعملك).
- الإيجار

الكهرباء، والغاز، والهاتف، والماء إلخ.

- تكاليف النشر على الإنترنت (بيع المنتجات على الإنترنت، استضافة الموقع الإلكتروني، تسجيل اسم النطاق).
- مصاريف التسليم.
- التأمين.
- تكاليف الإعلانات والترويج.
- الصيانة.
- الإهلاك (انخفاض في قيمة الأصول وتخصيص تكلفة الأصول إلى الفترات الزمنية التي استخدمت فيها).
- الضرائب والتصاريف.
- الفائدة على الأموال المقرضة.
- الديون السيئة (هي تحسب كخسارة للعمل التجاري وتُصنف كنفقة لأنه لا يمكن استرجاع الدين).
- المساعدة المهنية (محاسب، محام، متخصص في تكنولوجيا المعلومات، إلخ).

إن فهم نفقاتك ومصاريفك هي الخطوة الأولى نحو التحكم فيها وتنمية ربحك. بعد حساب نفقاتك ومصاريفك، عليك أن تخصص المبلغ الإجمالي من مجموع عائداتك وسيكون هذا المبلغ هو ربح عملك التجاري الذي كسبته خلال الفترة التي درستها.