

수익 결정

수익 창출은 가장 중요한 사업 목표의 하나입니다. 수익 계산은 사업의 성공도를 가능하게 해줄 뿐만 아니라, 사업의 어느 부분에서 돈을 벌고 있고 그 돈을 어디에 지출하고 있는지에 대한 정보를 제공해줍니다.

총수입에서 총비용을 뺀 것이 수익입니다. 수입과 비용이 얼마나 되는지 알려면 우선 조사하고자 하는 기간을 택해야 합니다. 기업체들은 일반적으로 1월 1일부터 12월 31일, 또는 7월 1일부터 6월 30일까지의 12개월의 기간을 조사합니다.

이 선택은 다음 사항에 의해 결정됩니다:

- 사업의 성격
- 사업주의 개인적 선호
- 가능한 세금 문제 고려

정확하고, 최근의 것이고, 사용하기 쉬운 기록을 유지하는 것이 수익을 정확하게 파악하는 데 필수적입니다.

총수입 계산

조사 기간에 대한 총수입을 결정하려면 다음과 같은 점을 고려해야 합니다:

- 판매된 제품 또는 서비스에서 발생한 총매출이 얼마인가?
- 반품/환불된 제품의 금액이 얼마인가?
- 고객 및 종업원에게 제공된 할인의 금액이 얼마인가?
- 제품 및 서비스에서 발생한 순매출이 얼마인가? (총매출에서 반품, 불합격품 및 할인을 뺀 금액)
- 은행 예금이자, 주식배당금, 타인에게 임대한 부동산 임대료 등 기타 소득원에서 발생한 소득이 얼마인가? (영업외수익)
- 총수입이 얼마인가? (순매출에 영업외수익을 합한 금액)

총비용 계산

비용은 판매된 제품의 원가에 제품/서비스 판매 과정에서 사용된 서비스의 비용을 합한 것입니다. 기업의 일반적인 비용은 다음과 같습니다:

- 판매된 제품의 원가(기초재고에 구매를 합한 금액에서 기말재고를 뺀 것)
- 임금 및 봉급(본인이 할 일을 타인에게 맡길 경우 지불할 실제 유효로 계산한, 본인에 대한 봉급 포함)
- 임대료
- 공과금(전기, 가스, 전화, 상하수도 등)
- 웹사이트 운영비(온라인 스토어, 웹사이트 호스팅, 도메인명 등록)
- 납품 비용
- 보험료
- 광고홍보비
- 유지관리비
- 감가상각
- 세금 및 면허세
- 대출금 이자
- 대손금(회수불능 채권으로 인해 비용으로 분리되는 손실)
- 전문지원비(회계사, 변호사, 정보기술 전문가 등)

비용의 이해는 비용 억제 및 수익 증가의 첫 단계입니다. 비용 계산이 끝나면, 총수입에서 총비용을 빼십시오. 이 금액이 바로 해당 기간에 여러분의 사업체가 벌어들인 수익입니다.