

## ACQUISTARE UN'IMPRESA O AVVIARNE UNA EX NOVO

Avviare un'attività può essere difficile per i neo-imprenditori. Se avete un'ottima idea imprenditoriale e siete disposti a lavorare duramente, avrete forse il desiderio di avviare un'impresa ex novo. Se invece volete evitare alcuni dei classici problemi legati all'avvio di un'attività imprenditoriale, acquistare un'impresa esistente oppure un franchising di successo potrebbe essere una scelta più adatta.

### AVVIARE LA PROPRIA ATTIVITÀ IMPRENDITORIALE

#### Vantaggi

- Assoluta libertà di progettare e gestire l'impresa in base alla vostra visione personale.
- Non siete legati alle regole, alla storia o ai beni di qualcun altro.
- Opportunità di introdurre qualcosa di nuovo sul mercato.
- Può essere meno costoso rispetto all'acquisto di un'impresa di successo.

#### Svantaggi

- Potrebbe volerci del tempo prima che l'impresa produca degli utili.
- Il successo della vostra impresa non è garantito ed esiste un alto tasso di insuccessi per le nuove imprese.
- È più difficile ottenere dei finanziamenti perché i prestatori o gli investitori si assumono dei rischi sostenendo la vostra idea.

### ACQUISTARE UN'IMPRESA ESISTENTE O UN FRANCHISING

#### Vantaggi

- Potete usufruire del lavoro che è già stato fatto per affermare il marchio, sviluppare i rapporti con la clientela, elaborare procedure operative e acquisire beni.
- Potete cominciare a produrre utili più rapidamente.
- È più facile ottenere dei finanziamenti perché il modello imprenditoriale è già collaudato.

## Svantaggi

- L'investimento iniziale è spesso superiore rispetto a quello che dovrete fare per avviare un'impresa in proprio.
- Il modello imprenditoriale e il modo di condurre il business del precedente proprietario e/o di chi concede il franchising potrebbe non corrispondere perfettamente alla vostra visione.